



## Международная Торговля И Стандарты Разделения Труда

Шахида Ишметова

Преподаватель Ташкентского государственного юридического университета

### Аннотация:

В статье осуществлена попытка критического анализа некоторых аспектов основных международных трудовых стандартов в международных торговых отношениях. В частности, анализируется роль международной торговли в урегулировании международных различий в заработной плате, уровнях развития, трудовом праве и культурных традициях, а также исследуется влияние различных трудовых стандартов на международную торговлю. Также рассматривается влияние неоднородных межстрановых трудовых стандартов и практик для правовых институтов, касающихся трудовых стандартов и производственных отношений. В частности, исследуются межстрановые различия в трудовых стандартах и обеспечение защиты труда.

### ARTICLE INFO

#### *Article history:*

Received 29 Sep 2021

Received in revised form

30 Oct 2021

Accepted 23 Nov

**Available online 30 Nov 2021**

### Ключевые слова:

международная торговля,  
разделение труда,  
международные трудовые  
стандарты.

### Введение

Вопросы трудовых стандартов на международной арене получают все большую актуальность. Это обуславливает актуальность критического анализа современного обсуждения некоторых аспектов основных международных трудовых стандартов. Так, трудовые стандарты основываясь на правах человека должны поддерживать эффективное функционирование рынка труда. Международной торговле и разделению труда важным являются аспекты квалифицированной и неквалифицированной рабочей силы, а также снижение и увеличение заработной платы.

При этом неэффективная трудовая практика влияет на показатели экспорта и способность привлекать прямые иностранные инвестиции. При этом на международном уровне возникают вопросы о скрытом протекционизме международных трудовых стандартов, а также

необходимости международной координации трудовых стандартов.

Таким образом, изменения, связанные с глобализацией, такие как увеличение числа транснациональных корпораций, технический прогресс, либерализация торговых и инвестиционных режимов, а также изменения в обеспеченности факторами многих развивающихся стран, закладывают основы для географической реконфигурации производственных процессов. Из этого следует, что международное разделение труда – важный фактор развития международной экономики, находящийся в ее основе.

Мировая торговля и разделение труда являются эффективными в условиях экономического благосостояния, когда каждому участнику, обеспеченному факторами производства, предлагается вариант максимального национального благосостояния – при условии заданного распределения факторов.

Таким образом, каждая страна, участвующая в международной торговле, достигает максимально возможного национального продукта с учетом предоставленных факторов производства.

### **Основные трудовые нормы и права человека**

Трудовые стандарты разделили стандарты на две большие категории. ОЭСР выделяет свободу ассоциаций, право на ведение коллективных переговоров, запрет принудительного труда, устранение эксплуатации детского труда и недискриминации в сфере занятости в качестве основных трудовых стандартов. Эти пять стандартов выбраны на основе двух критериев.

Во-первых, они считаются основополагающим компонентом основных прав человека.

Во-вторых, вышеуказанные стандарты играют роль в поддержке эффективного функционирования рынков труда, предоставляя трудящимся определенные свободы.

Есть несколько различных организационных принципов, которые были применены к выбору основных трудовых стандартов.

Основные трудовые стандарты можно охарактеризовать как те, которые могут быть «общепризнанными» правами человека. С этой точки зрения обсуждение основных трудовых норм тесно связано с продолжающимися дебатами в политической науке и философии по поводу понятия естественных прав.

В контексте трудовых стандартов некоторые ученые утверждают, что существует очень мало прав, с которыми мы можем единообразно согласиться. В частности, есть универсальный стандарт о запрете принудительного труда. Однако существует очень мало таких универсальных стандартов взаимосвязанных с правами человека. В частности, опираясь на понятие индивидуальных свобод, мы можем согласиться включить свободу ассоциации и свободу от принудительного труда, эксплуатации детского труда и дискриминации в сфере занятости в качестве основных прав человека. Однако труднее защищать включение коллективных переговоров в качестве права человека. Право на ведение коллективных переговоров – это, по сути, право действовать совместно с другими работниками. Такое поведение запрещено законом в ряде других контекстов, и поэтому его трудно поддержать как фундаментальную свободу.

## Международное регулирование разделения труда

С правовой точки зрения, регулирование международного разделения труда может представлять выраженное сочетание частного права (включая *lex mercatoria* и транснациональное коммерческое право), внутригосударственного права (включая коллизионные нормы) и элементов публичного права с многообразием двусторонних и многосторонних договоров, которые, в свою очередь, могут быть введены международными организациями в виде распоряжений центральных банков, деклараций принципов, резолюций, рекомендаций, обычного права, общих принципов права, судебных решений и коммерческих обычаев. Были и сторонники, которые утверждали, что совершенно отсутствует граница между частной и публичной стороной в международном праве, а возможно и в праве вообще, с чем очень сложно согласиться. Однако Л.Н. Галенская указывала, что сейчас идет тенденция сближения международного публичного и частного права, международного и внутригосударственного права\*.

В ходе исторического развития интенсивность и типы трансграничного торгового оборота менялись, но торговля и деятельность хозяйственных субъектов, в том числе трансграничных, не прерывались, что привело к тому что совершенствовались и регулирующие ее правила. Они были представлены в виде сплав обыкновений, обычаев, правовых норм и принципа справедливости (*acquo et bono*), получивший название *lex mercatoria*.

При наличии иностранного элемента во внешнеэкономической сделке серьезно осложняется процесс заключения и осуществления сделок, в связи с чем в законодательстве должны быть соответствующие нормы. К затрудняющим условиям можно отнести: условия получения платежа, критерии валютного вопроса, перемещение товара через территорию двух или более стран, страховой вопрос при повреждении товара, подписание дополнительных контрактов по детальным обязательствам, таможенные требования того или иного государства, форс-мажорные обстоятельства, определение нормы о применимом праве и порядок рассмотрения споров.

Этапы либерализации международной торговли и разделения труда невозможен без обеспечиваемых соглашений Всемирной торговой организации. Соответственно, установленные нормы ВТО являются основополагающей базой правового регулирования международного торгового оборота. Конвенция ООН 1980 г. о договорах международной купли-продажи товаров и Конвенция 1958 г. об исковой давности в международной купле-продаже товаров содержат требования касательно заключения и исполнения контрактов международной купли-продажи товаров. Последняя применяется только в том случае, если в момент заключения договора международной купли-продажи товаров коммерческие предприятия сторон договора находятся на территории государств-участников, или если, согласно нормам МЧП, к договору купли-продажи применимо право одного из государств-участников. В добавок ко всему, Конвенция устанавливает общий 4-летний срок исковой

---

\* Галенская Л.Н. Тенденции развития правового регулирования международных отношений в XXI в. // Международные отношения и право: взгляд в XXI в. – СПб., 2009. – С. 42.

давности по всем требованиям продавца и покупателя, который не может быть изменен соглашением сторон. Вместе с тем, правовыми основами международного товарооборота могут быть акты частного происхождения, такие как Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА, Инкотермс, правовые руководства ЮНСИТРАЛ по заключению коммерческих международных контрактов, типовые проформы и другие.

В числе международных организаций, образованных в целях содействия международной торговле и имеющих значение для МРТ, можно назвать Международную торговую палату, Международное бюро публикации таможенных тарифов, Международный институт по унификации частного права (УНИДРУА).

Помимо того, Комиссией ООН в 1976 г. был принят в первом чтении Проект статей о клаузулах о наиболее благоприятствуемой нации. Под словом «клаузулы» в проекте подразумеваются договорные положения о режиме наибольшего благоприятствования. Данный проект был принят и во втором чтении в 1978 г. и представлен ГА ООН с предложением рекомендовать его государствам-членам, чтобы заключить в дальнейшем многостороннюю конвенцию, но ГА ООН оставила проект без движения. Проект статей о клаузулах о наиболее благоприятствуемой нации представляет собой документ и достаточно большую ценность, как сборник норм и принципов договорного и обычно-правового происхождения, образующих международно-правовой институт наибольшего благоприятствования. В проекте для каждой нормы имеется официальный комментарий и мнение юристов.

Стоит подчеркнуть, что также к международно-правовым основам относятся Конвенция о праве, применимом к договорным обязательствам (Рим, 1980), Конвенция о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров (Гаага, 1986), Конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений (1958), Конвенция о правовой помощи и правовым отношениям по гражданским, семейным и уголовным делам (Минск, 1993), Арбитражный регламент ЮНСИТРАЛ, Соглашение СНГ о порядке разрешения споров, связанных с осуществлением хозяйственной деятельности (Киев, 1992), Соглашение об общих условиях поставок товаров между организациями государств - участников СНГ (Киев, 1992).

Таким образом, одним из предпосылок последующего развития международной правовой базы МРТ между различными функционирующими хозяйствующими субъектами является составление общих условий и правовых режимов регулирования норм, когда они всесторонне способны отвечать интересам и приносить обоюдную выгоду. Следовательно, огромное количество правовых источников способствуют полноценному регулированию сфер и процессов, связанных с МРТ посредством унификации международно-правовых основ.

### **Международное разделение труда в мировом хозяйстве**

Темп международного разделения труда задает направления и степень эффективности мирового хозяйства в целом, а также дальнейшего развития международных экономических отношений.

По мнению Р.Н. Сафиуллиной, возможно существование ряда объективных позиций, характеризующих процессы и тенденции в рамках экономической глобализации, которые

находят свое отражение в мировом хозяйстве и МРТ<sup>†</sup>:

- состав субъектов международных торговых правоотношений с течением времени кардинально изменился<sup>‡</sup>. Помимо государств сейчас также активно принимают участие в международных экономических отношениях международные универсальные и региональные организации, многонациональные корпорации и банки, институциональные инвесторы, неправительственные организации, частные лица;
- вырос уровень финансовой нестабильности за последнее десятилетие, который отрицательно повлиял на состояние мировых финансовых рынков, в связи с отсутствием должного правового регулирования;
- конкуренция становится связывающим звеном государств в международных экономических отношениях;
- требуется создание соответствующего комплекса норм международного права, так как научно-технический прогресс способствует коренным изменениям транспортных и коммуникационных условий мировой экономики;
- глобализация экономики связана с расширением масштабов создания взаимозависимости всех хозяйствующих субъектов МРТ.

Указанные выше тенденции играют большую роль в изучении и регулировании мирового хозяйства и МРТ. В развитии процесса глобализации, с точки зрения Республики Узбекистан, важнейшее значение имеет реализация собственных интересов и инициатив государства с объективным внесением изменений в законодательство.

Мировое хозяйство включает по своему предметному содержанию торговые, производственные, научно-технические, валютные, кредитные, транспортные и другие хозяйственные отношения, в основе которых лежит непрерывно активно развивающееся МРТ, которое, в свою очередь, ведет к возникновению сложных интеграционных процессов<sup>§</sup>.

Хозяйственные операции, осуществляемые в соответствии с международными коммерческими контрактами, в частности контракты, связанные с продажей товаров, считаются основой международной торговли и МРТ. Необходимо отметить, что МРТ невозможно без договорных обязательств, которые являются связывающим звеном частных правоотношений. Поскольку договорные обязательства — это основа международных хозяйственных отношений, то для таких отношений наиболее эффективным является не национальное, а унифицированное международное регулирование. В связи с этим, отсылка к унифицированным коллизионным нормам, определяющим необходимое право, применимое к договорным обязательствам, указана во многих зарубежных кодификациях МЧП<sup>\*\*</sup>. Также в теории права есть такая разновидность договора как «самодостаточный контракт», целью которого является

<sup>†</sup> Сафиуллина Р.Н. Процессы интернационализации и глобализации мирохозяйственной жизни на современном этапе развития мировой экономики: сущность и их последствия // Вестник экономики, права и социологии, 2016, – № 4. – С. 90.

<sup>‡</sup> Тураев А. Ташки иктисодий фаолият шартномалари // Хаёт ва қонун. – Т., 2003. – №1. – Б. 47.

<sup>§</sup> Ашавский Б.М. К вопросу о международном экономическом праве // Советский ежегодник международного права. – М., 1986. – С.40.

<sup>\*\*</sup> Гетьман-Павлова, И. В. Международное частное право: учебник для магистров. — 4-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2013. — С. 412.

урегулирование возникающих споров на основе положений самого договора без обращения к нормам какого-либо права.

Необходимо обратить внимание на то, что взаимодействие норм международного и национального права; широкое распространение форм негосударственного регулирования, применение норм различной отраслевой принадлежности национального права, таких как контрактные условия, обычаи международной торговли, судебная и арбитражная практика являются отличительным аспектом правового регулирования трансграничных сделок.

Согласно утверждению М.В. Мажориной, на практике составить абсолютно независимый от национального права договор является практически невозможным в силу существования императивных норм национального законодательства, которые не могут быть изменены договорным регулированием<sup>††</sup>. Если же говорить о форме сделок, то правоведами отмечается, что императивные коллизионные нормы о форме и порядке составления регламентированы в законодательстве большинства стран, нарушение которых является основанием для пересмотра контракта в судебном или арбитражном порядке. В Венской конвенции 1980г. была предпринята попытка унификации последовательности подписания внешнеторговой сделки, где, как правило, возможно подписание торговых контрактов и в устной форме, однако Конвенция содержит норму «правила о заявлении», — право государств-участников решать этот вопрос в соответствии со своим национальным законодательством.

Одним из последствий глобализации для мирового хозяйства на сегодняшний день в рамках МРТ является возрастающее значение транснациональных корпораций.

Ведущей тенденцией развития МРТ является либерализация торговли, товарооборота, услуг которую наиболее последовательно осуществляют ТНК и высокоразвитые страны. Возрастающее значение транснациональных корпораций и расширение их операций, допускаемое технологическим развитием, являются ключевыми факторами формирования прогрессивного всемирного хозяйства, следовательно, МРТ.

На сегодняшний день тенденция МРТ обусловлена усилением процесса экономической интеграции при объективном правовом регулировании, то есть переходом в высший этап интернационализации хозяйственной жизни, а именно, объединения государств в международные экономические союзы. ТНК порождают процесс транснационализации межгосударственной интеграции реализуемая на уровне частных фирм<sup>†††</sup>. Новое качественное состояние развития МРТ (перевод производства на новую технологическую базу, преобладание информационных технологий) способствует усилению воспроизводственных процессов приводит к двум результатам. Один из них является интеграцией, то есть взаимоприспособление экономик и транснационализация через реализацию межнациональных производственных комплексов.

Таким образом, при развертывании процесса интернационализации хозяйственной жизни

---

<sup>††</sup> Мажорина М.В. Выбор применимого права к трансграничным смешанным и непоименованным договорам // Журнал российского права, 2012. – № 10. – С. 72.

<sup>†††</sup> UNCTAD, World Investment Report 2004. The Shift Towards Services. – New York and Geneva, 2004. – P. 440

начинает формироваться мировое хозяйство, которое призвано представлять собой систему национальных хозяйств и транснациональных структур, в рамках которого происходит взаимодействие различных хозяйствующих субъектов. Системы международного производства, международной специализации, международного научно-технического сотрудничества дают возможность постоянному росту международной взаимосвязи, и, как следствие, мирового хозяйства при наличии обоюдных договорных обязательств.

### **Заключение**

Международное разделение труда легло в основу территориальной специализации экономики различных государств, что, в свою очередь, поспособствовало географическому распределению труда по определенным факторам производства и обусловило быстрое развитие международной экономической интеграции. В связи с вышеописанным процессом, продолжают модернизироваться трансграничные потоки международной торговли товарами и услугами, где особую роль играют производственные предприятия государств.

По мере углубления международного разделения труда и все большей глобализации деловой активности предприятия выделяются в центре нового ландшафта международной торговли влияние различных характеристик предприятий на различные области международной торговли. Многие теории возникли в новых областях исследований международной торговли, в том числе «новые» теории торговли, представленные моделями торговли в аспекте разделения труда. В частности, важным аспектом явилось определение международных стандартов регулирования разделения труда, которое непосредственно взаимосвязано с правами человека.

Таким образом, незавершенность и наличие пробелов, свидетельствующие о том, что правовое регулирование международного разделения труда пока находится в стадии становления, по нашему мнению, не могут опровергнуть факта его существования как подсистемы международных экономических отношений, требующей частноправового регулирования.

Новые явления и тенденции в регулировании международного разделения труда, проблемы традиционных и поиск новых форм мирохозяйственных отношений, возникающих в ходе политических и экономических преобразований в государствах, требуют постоянного изучения происходящих событий и процессов в целях определения тенденций МРТ, выработки рекомендаций по его совершенствованию, поиска путей решения возникающих проблем. Следует отметить, что МРТ в условиях пандемии требует еще большего внимания и перераспределения производственных факторов.

### **Список литературы:**

1. Ашавский Б.М. К вопросу о международном экономическом праве // Советский ежегодник международного права. – М., 1986. – С.40.
2. Галенская Л.Н. Тенденции развития правового регулирования международных отношений в XXI в. // Международные отношения и право: взгляд в XXI в. – СПб., 2009. – С. 42.
3. Гетьман-Павлова, И. В. Международное частное право: учебник для магистров. — 4-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2013. — С. 412.
4. Мажорина М.В. Выбор применимого права к трансграничным смешанным и непоименованным договорам // Журнал российского права, 2012. – № 10. – С. 72.

5. Сафиуллина Р.Н. Процессы интернационализации и глобализации мирохозяйственной жизни на современном этапе развития мировой экономики: сущность и их последствия // Вестник экономики, права и социологии, 2016, – № 4. – С. 90.
6. Тураев А. Ташқи иқтисодий фаолият шартномалари // Хаёт ва қонун. – Т., 2003. – №1. – Б. 47.
7. UNCTAD, World Investment Report 2004. The Shift Towards Services. – New York and Geneva, 2004. – P. 440.